

ПЛАН КОМПЕНСАЦИЙ

Познакомьтесь с бизнес-предложением от NHT Global. Компания представляет один из самых выгодных Планов Компенсаций в истории сетевого маркетинга.

Работайте полный или неполный рабочий день и развивайте бизнес через:

- построение команды и/или
- розничные продажи.

План Компенсаций дает возможность иметь пассивный доход, высокие денежные выплаты и участвовать в специальных программах.

НАЧАЛО РАБОТЫ В NHT GLOBAL

ШАГ 1. РЕГИСТРАЦИЯ

В процессе регистрации Вам будут предоставлены две возможности на выбор:



А. РЕГИСТРАЦИЯ В КАЧЕСТВЕ ДИСТРИБЬЮТОРА

Существует 4 варианта для начала сотрудничества с компанией в качестве дистрибьютора, о которых мы расскажем далее. Регистрация Дистрибьюторского аккаунта абсолютно бесплатна, Вы получаете личный веб-сайт NHT Global, а также бэк-офис – личный кабинет. В статусе Дистрибьютора Вы МОЖЕТЕ регистрировать других дистрибьюторов и лояльных клиентов, а также, зарабатывать комиссии, получать все остальные бонусы и участвовать в дополнительных программах.



В. РЕГИСТРАЦИЯ В КАЧЕСТВЕ ЛОЯЛЬНОГО КЛИЕНТА

Программа Лояльности создана, чтобы поощрить клиентов, которые регулярно используют продукцию NHT. Регистрация в качестве Лояльного Клиента абсолютно бесплатна. При регистрации нет требований к минимальному заказу. Являясь Лояльным клиентом NHT Global, вы сможете приобретать продукт по специальной цене (скидка 25%) напрямую в компании.

НО Лояльным Клиентам не доступны функции получения комиссионных и бонусов, продажи продукта в розницу, регистрация других Лояльных Клиентов или дистрибьюторов. Лояльные клиенты покупают продукцию только для личного регулярного потребления.

ШАГ 2. АКТИВАЦИЯ ВАШЕГО БЕК-ОФИСА (ДЛЯ ДИСТРИБЬЮТОРОВ)

NHT Global – это Компания, ориентированная на продукт. Несмотря на то, что постоянное приобретение продукта не является обязательным требованием, вероятно, Ваш бизнес будет расти и процветать быстрее, если Вы сами будете довольным пользователем продукции NHT Global. Также удобно иметь на руках продукцию, чтобы показать ее другим. Мы рекомендуем Вам выбрать уже готовый набор (ПАК) с продукцией NHT Global, наиболее подходящий для целей и потребностей Вашего бизнеса. 1й шаг Активации – выбрать свой будущий ранг и сделать первую покупку продукции на соответствующее количество BV.

Для того, чтобы Вы могли сохранять и накапливать Бонусный Объем (BV), получать комиссионные, Ваш бэк-офис должен оставаться активным. Для этого необходимо размещать заказы в рамках Правил Активности, которые описаны в разделе «ПЕРИОД АКТИВАЦИИ».

Вы можете активировать бэк-офис, оформив заказ продукции на 125 BV или более в течение 90 дней после регистрации. Если первый заказ не будет оформлен в течение 90 дней, дистрибьюторский бэк офис закроется без возможности восстановления. Необходимо будет проходить новую регистрацию. Для Дистрибьюторов мы также разработали первоначальные наборы продукции - ПАКИ четырех категорий: Платина, Золото, Изумруд и Рубин. Данные ПАКИ имеют более выгодную стоимость и кол-во BV, по сравнению с самонабором продукции.

Каждый раз, совершая покупку в своем бэк-офисе, Вы накапливаете баллы, которые называются Бонусный Объем или (BV)*. Именно Бонусные Объемы (BV) дают возможность получать комиссионные выплаты.

	ПЕРВЫЙ ЗАКАЗ	СКИДКА
ПЛАТИНА	1250BV	30%
ЗОЛОТО	1000BV (500BV ПРОМО ПАК)	30%
ИЗУМРУД	250BV	30%
РУБИН	125BV	10%
КЛИЕНТ	0BV	25%

Бэк-офисы без заказов или с не оплаченными заказами не сохраняют и не накапливают объемы, по истечению еженедельного комиссионного периода. Каждый комиссионный период начинается в полночь с воскресенья на понедельник в 00:00 (CST) и длится до следующего воскресенья до 23:59 по центральному поясному времени (CST).

* БОНУСНЫЙ ОБЪЕМ (BV)

План Компенсаций NHT Global напрямую взаимосвязан с розничной продажей продукции Компании. Для того, чтобы поддерживать конкурентоспособные розничные цены и в то же время обеспечивать выгодную разницу между оптовой и розничной стоимостью для наших дистрибьюторов, мы установили бальную оценку (Бонусный Объем или BV) для всех наших продуктов. Наша программа компенсаций основана на накоплении этих баллов. NHT Global устанавливает для каждого продукта максимально возможное количество баллов, чтобы создать идеальный баланс между розничной прибылью и существенными комиссиями для наших дистрибьюторов.

ШАГ 3. КВАЛИФИКАЦИЯ ВАШЕГО БЭК-ОФИСА И СОЗДАНИЕ ДОХОДА С NHT GLOBAL (ДЛЯ ДИСТРИБЬЮТОРОВ)

Существует 4 способа заработать деньги в рамках Плана Компенсаций от NHT Global:

1. РОЗНИЧНАЯ ПРИБЫЛЬ.

Вы, как дистрибьютор NHT Global, можете приобрести продукты оптом и продать их в розницу, получив таким образом розничную прибыль. Дистрибьюторы также зарабатывают розничные комиссионные от своих Лояльных Клиентов. Партнерам начисляется разница в стоимости продукта для Лояльного клиента и стоимостью для дистрибьютора, а также все BV, которые добавляются к общему объему личной группы.

2. ПРЯМОЙ И УРОВНЕВЫЙ БОНУСЫ

Получайте Прямой Бонус от первоначальных покупок Ваших лично спонсированных дистрибьюторов. А с их повторных заказов получайте Уровневый Бонус, который выплачивается с объемов покупок Ваших лично приглашенных дистрибьюторов, находящихся на три уровня вниз по Вашей спонсорской линии.

3. СИСТЕМА БЕСКОНЕЧНЫХ ВОЗНАГРАЖДЕНИЙ С ДВУМЯ КОМАНДАМИ

Начните построение двух команд под Вашим аккаунтом, знакомя людей с потрясающими продуктами и бизнес-возможностями Компании. По мере того, как они будут регистрироваться под Вами, Вы создадите Левую и Правую Команды. Вы сможете получать доход, основанный на приобретении продукции Вашими нижестоящими командами (подробное описание см. ниже).

4. ПАРТНЕРСКИЙ БОНУС

Получайте Партнерский Бонус с заработанных комиссионных выплат (циклов) Вашими лично спонсированными партнерами на 7 уровней в глубину.



СИСТЕМА ПОСТРОЕНИЯ ДВУХ КОМАНД

Как только Вы активировали Ваш аккаунт, необходимо сделать два простых шага, которые позволят Вам получать доход в рамках Системы Бесконечных Вознаграждений с Двумя Командами:

1) Ваш Бек-офис должен быть КВАЛИФИЦИРОВАН. Для этого Слева и Справа под Вами должны зарегистрироваться как минимум по одному дистрибьютору. Ваш бэк-офис будет квалифицирован, когда эти два партнера активируют свои аккаунты. В дальнейшем, чем больше будет новых активных единомышленников, тем выше будут Ваши вознаграждения и сильнее команда.

2) Ваш аккаунт должен перейти в ранг, предусматривающий выплату комиссий. Существует четыре комиссионных ранга: Рубин, Изумруд, Золото, Платина. В рангах можно расти, выполнив соответствующие условия. С повышением ранга растут и комиссионные выплаты.

ПРОДВИЖЕНИЕ ПО РАНГАМ

А. РАНГ ПЛАТИНА

Ваш аккаунт перейдет в ранг Платина, если Ваш ПЕРВЫЙ заказ продукции будет минимум на 1250 BV. Преимущество ранга Платина: пожизненный бесплатный сервис бэк-офиса; длительный первичный Активационный период на 8 месяцев; участие в специальных программах. Любой повторный заказ от 1250 BV также даст Вам Платиновый ранг и остальные преимущества, но активационный период будет уже 6 месяцев. Платиновый ранг невозможно получить накопительным способом.

В. РАНГ ЗОЛОТО

Существуют три возможности получить ранг Золото:

1. Приобрести Золотой ПАК – выгодный набор продукции, предложенный компанией.
2. Сделать ПЕРВЫЙ заказ продукции самонабором на минимум 1000 BV.
3. Получить ранг накопительным способом:

Ваш аккаунт получит ранг Золото, когда Ваш суммарный Личный Бонусный Объем (ЛО*) составит 1000 BV, либо, когда в сумме накопленный ЛО и Объем Личной Группы (ОЛГ**) составят 3000 BV. При этом, Ваш ЛО должен составить как минимум 250 BV, но не должен превышать 1000 BV. Ограничений по времени для достижения этой цели не существует, поскольку непрерывное накопление начинается с момента регистрации Вашего бэк-офиса. Бэк-офис должен оставаться активным, если Ваш аккаунт станет неактивным, то все накопленные объемы ЛО и ОЛГ обнулится.

С. РАНГ ИЗУМРУД

Существуют три возможности получить ранг Изумруд:

1. Приобрести Изумрудный ПАК – выгодный набор продукции, предложенный компанией.
2. Сделать ПЕРВЫЙ заказ продукции самонабором на минимум 250 BV.
3. Получить ранг накопительным способом:

Ваш аккаунт перейдет в ранг Изумруд, когда сумма Ваших Личных Бонусных Объемов (ЛО*) составит 250 BV. Ограничений по времени для достижения этой цели не существует, поскольку непрерывное накопление начинается с момента регистрации Вашего бэк-офиса. Бэк-офис должен оставаться активным, если Ваш аккаунт станет неактивным, то все накопленные объемы ЛО и ОЛГ обнулится.

D. РАНГ РУБИН

Ранг Рубин является минимальным рангом NHT. Ваш аккаунт перейдет в ранг Рубин, если Ваш ПЕРВЫЙ заказ продукции будет минимум на 125 BV.

Для рангов Рубин, Изумруд и Золото при первой покупке сервис бэк-офиса начисляется бесплатно на 1 год, далее партнерам необходимо оплачивать ежегодный сервис, чтобы иметь доступ ко всем дистрибьюторским функциям своего бэк-офиса.

Для ранга Платина сервис бэк-офиса начисляется бесплатно и бессрочно. Дистрибьюторы рангов Изумруд и Рубин не могут участвовать в Международной Программе Признания NHT Global.

СИСТЕМА БЕСКОНЕЧНЫХ ВОЗНАГРАЖДЕНИЙ С ДВУМЯ КОМАНДАМИ

Как только Вы активировали Ваш аккаунт, приобрели ранг и квалифицировались с двух сторон, Вы имеете право получать еженедельные комиссионные, основанные на Комиссионном Бонусном Объеме (CBV/КБО), а также бонусы за заказы, размещенные вашими лично спонсируемыми дистрибьюторами и лояльными клиентами.

Ознакомьтесь с понятиями к данному разделу:

***Личный Объем (PV/ЛО):** состоит из заказов продукции, сделанных Вами лично в Вашем бэк-офисе. Все повторные заказы продукции, сделанные в ранге Золото, и Платина, накапливаются в Вашем слабом товарообороте.

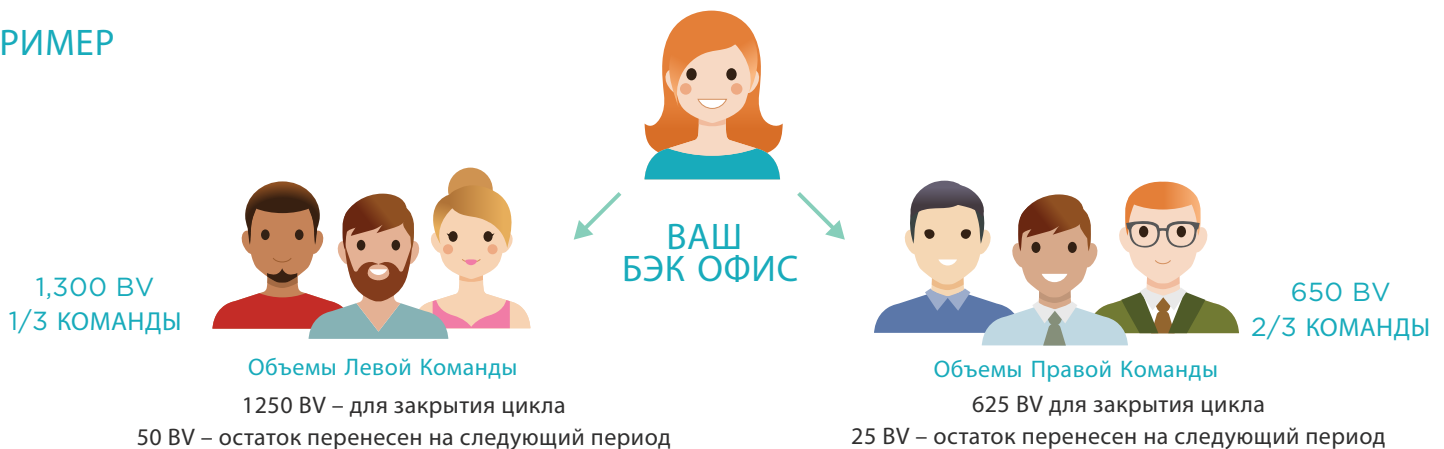
****Объем Личной Группы (PGV/ОЛГ):** Ваша Личная Группа состоит из дистрибьюторов, которых Вы лично подписали и чьим прямым спонсором являетесь, вне зависимости от их положения в генеалогии. Объем Вашей личной группы – это суммарный объем BV от всех заказов, сделанных данными партнерами через их бэк-офисы.

ЕЖЕНЕДЕЛЬНЫЙ КОМИССИОННЫЙ ЭКСПРЕСС БОНУС

Как упоминалось ранее, со временем Вы создадите две команды: Левую и Правую.

Как правило, ситуация складывается так, что за комиссионную неделю одна из команд накапливает больше или меньше баллов BV, по сравнению с другой командой. Комиссионный бонус рассчитывается исходя из Комиссионного Бонусного Объема (CBV/КБО) Вашей команды при соотношении объемов 1/3 - 2/3. Комиссионный экспресс бонус дается за каждые 1875 BV от Общего Объема Группы, накопленного Вашими командами. Когда одна Ваша команда накопит 1250 BV от общего объема группы (2/3) и другая Ваша команда накопит 625 BV от общего объема группы (1/3), тогда Вы закроете цикл продаж и заработаете экспресс бонус. Все не оплаченные или не учтенные при расчете комиссионных BV, будут перенесены на следующий период. Максимальное количество невыплаченного накопленного объема, который может быть перенесен на следующую комиссионную неделю в Левои или в Правой Командах составляет 250 000 BV.

ПРИМЕР



Например: К концу недели Ваша Левая Команда набрала 1300 BV, а Правая Команда набрала 650 BV. Напомним, для закрытия цикла нужно 1250/625.

Это значит, что в конце комиссионной недели система:

1. Спешет у вас 1250/625 – за закрытый цикл.
2. За этот цикл начислит 125 USD.
3. Перенесет оставшиеся объемы 50 BV слева и 25 BV справа на следующую неделю.

СУММЫ КОММИССИОННЫХ ВЫПЛАТ:

Аккаунт ранга ЗОЛОТО или ПЛАТИНА зарабатывает 20% от КБО (CBV), накопленных 1/3 Вашей команды;

Аккаунт ранга ИЗУМРУД зарабатывает 10% от КБО (CBV), накопленных 1/3 Вашей команды;

Аккаунт ранга РУБИН зарабатывает 5% от КБО (CBV), накопленных 1/3 Вашей команды;

		ПРОЦЕНТ ВЫПЛАТЫ С МАЛОГО ТОВАРООБОРОТА	ЗАРАБОТОК С ЦИКЛА
	ПЛАТИНА	20%	\$125
	ЗОЛОТО	20%	\$125
	ИЗУМРУД	10%	\$62,5
	РУБИН	5%	\$31,25

Можно закрывать до 400 циклов продаж в неделю по 125 долларов за цикл с максимальным еженедельным доходом в 50 000 долларов США в неделю для Партнеров рангов Золото и Платина, и 25,000 долларов США в неделю для рангов Рубин и Изумруд. На различных международных рынках может быть установлена своя минимальная сумма комиссий, которую необходимо набрать, чтобы получить комиссионную выплату. Уточните в службе поддержки Вашей страны, какой минимум установлен на Вашем рынке.

С целью обеспечить дальнейшую прочность и стабильность Бесконечного Плана Вознаграждений по Системе с Двумя Командами, все комиссии выплачиваются с учетом Правила Максимальной Выплаты 60% (см. подробную информацию ниже).

ПАРТНЕРСКИЙ БОНУС

Партнерский Бонус выплачивается с комиссионных бонусов (закрытых экспресс циклов), полученных Вашими лично спонсированными дистрибьюторами на три уровня вниз:

Уровень 1 Партнерского Бонуса (когда Вы являетесь прямым спонсором).

Уровень 2 Партнерского Бонуса (когда Вы являетесь спонсором второй линии, т.е. через одного спонсора).

Уровень 3 Партнерского Бонуса (когда Вы являетесь спонсором третьей линии, т.е. через двух спонсоров).

Проценты, выплачиваемые с комиссионных бонусов Ваших партнеров, зависят от Вашего ранга:

ТЕКУЩИЙ РАНГ МПП*	НИЖЕСТОЯЩАЯ ЛИНИЯ ПАРТНЕРОВ ДО 7ГО ПОКОЛЕНИЯ							ПОКВАРТАЛЬНЫЙ ЛИМИТ
	1	2	3	4	5	6	7	
ИЗУМРУД	3%							US\$500
РУБИН	5%	3%						US\$500
0	10%	5%	3%					US\$500
1	10%	5%	3%					US\$1,000
2	10%	5%	3%					US\$2,000
3	10%	5%	3%					US\$3,000
4	10%	5%	3%					US\$4,000
5	10%	5%	3%	1%	1%			БЕЗЛИМИТНО
6	10%	5%	3%	1%	1%	1%		БЕЗЛИМИТНО
7+	10%	5%	3%	1%	1%	1%	1%	БЕЗЛИМИТНО

* Ранги с 1 по 9 указаны согласно Международной Программе Признания.

Например, если Вы дистрибьютор в ранге Золото и Ваш лично спонсированный дистрибьютор 1 уровня зарабатывает комиссионный экспресс бонус, то Вы получите партнерский бонус равный 10% от суммы его комиссионного цикла. Если Вы дистрибьютор в ранге Изумруд, то Вы получите 5% от суммы его комиссионного цикла...и т.д

ЗАРАБАТЫВАЙТЕ КОМИССИЮ С ЛИЧНЫХ РЕГИСТРАЦИЙ

ПРЯМОЙ БОНУС

Получайте Прямой Бонус от объема первоначальных заказов Ваших лично спонсированных дистрибьюторов.

УРОВНЕВЫЙ БОНУС

Уровневый Бонус выплачивается с объема повторных покупок Ваших лично спонсированных дистрибьюторов на три уровня вниз.

Условия начисления бонуса:

- дистрибьютор нисходящей линии должен иметь ранг Золото или Платина на момент размещения заказа*
- бонус начисляется только с повторных заказов.

**Пока это условие не выполнено, только личный прямой спонсор (первый) дистрибьютора будет получать данный бонус.*





Существует три уровня бонуса:

Уровень 1 - когда Вы являетесь прямым спонсором.

Уровень 2 - когда Вы являетесь спонсором второй линии, т.е. через одного спонсора.

Уровень 3 - когда Вы являетесь спонсором третьей линии, т.е. через двух спонсоров.

Если Вы дистрибьютор в ранге Золото или Платина, то Вы получите бонус равный 10% от BV с каждого повторного заказа, размещенного партнером 1го уровня. Если Вы дистрибьютор в ранге Изумруд, то Вы получите 5%.

		ПРЯМОЙ БОНУС/ УРОВНЕВЫЙ БОНУС С 1Й ЛИНИИ	УРОВНЕВЫЙ БОНУС С 2Й И 3Й ЛИНИЙ	ГЛУБИНА БОНУСА В ТОВАРООБОРОТЕ
	ПЛАТИНА	10%	5%, 3%	3
	ЗОЛОТО	10%	5%, 3%	3
	ИЗУМРУД	5%	3%, НЕТ	2
	РУБИН	3%	НЕТ	1

Например: Мария - Платиновый Дистрибьютор.

Мария лично подписала Ивана как Изумрудного Дистрибьютора и Светлану как Золотого Дистрибьютора. Все размещают повторные заказы: Мария на 250BV. Иван на 90BV и Светлана на 120BV.

У Марии есть Спонсор Сергей, Золотой Дистрибьютор, и он имеет право на получение:

- Уровневого Бонуса 1-го уровня (10%) за повторный заказ Марии 250BV.
- Он не получает бонус 2-го уровня за повторный заказ Ивана, потому что Иван не в ранге Золото или Платина.
- Он получает бонус 2-го уровня (5%) за повторный заказ Светланы 120BV, так как Светлана – Золотой Дистрибьютор.

Обратите внимание:

- Для успешной работы Вашего офиса необходимо поддерживать и ежегодно продлевать сервисное обслуживание - Сервис Бэк Офиса. Для всех регистрирующихся партнеров первый год обслуживания - бесплатный, а для Платиновых партнеров дается навсегда в подарок. Оплатить Сервис Бэк Офиса можно стандартным способом, найдя услугу ADM0004 на странице товаров. Услуга появится вместе с напоминанием за 2 недели до окончания годового обслуживания.

- В случае просроченного сервиса Бэк Офиса становятся недоступными многие функции аккаунта:
- Возможность построения генеалогической ветви, подписания новых партнеров и лояльных клиентов.
- Накопление объемов.
- Начисление и выплата бонусов.
- Пользование личным сайтом NHT Global.
- В дополнение к наличию Сервиса, комиссионный Экспресс Бонус и другие бонусы выплачиваются только партнерам, соблюдающим Правила Активности.

ПЕРИОД АКТИВАЦИИ

Для работы по Системе Бесконечных Вознаграждений с Двумя Командами необходимо поддерживать активность Бэк Офиса:

ПЕРВИЧНЫЙ ЗАКАЗ	СРОК АКТИВНОСТИ
от 125BV до 1249BV	8 недель
Платиновый ПАК или заказ более 1250 BV	8 месяцев

ПОВТОРНЫЙ ЗАКАЗ	СРОК АКТИВНОСТИ
от 45 BV*	4 недели
90 - 249 BV	4 недели
250 - 499BV	12 недель
на 500BV или более	6 месяцев

* Заказ на 45 BV дает активность, если в бэк-офисе было начислено менее \$500 комиссионных и бонусов, в общей сумме.

Более подробные Правила Активности представлены в разделе Партнерам, а также по запросу в Службе Поддержки.

Каждая комиссионная неделя начинается в понедельник с 00:00 Центрального Времени (CST) и длится до следующего воскресенья до 23:59 Центрального Времени (CST). Любой заказ в новом или неактивном аккаунте начисляет активационный период с понедельника.

Для накопления и сохранения комиссионных объемов дистрибьютор должен поддерживать непрерывную активность, а именно – размещать и оплачивать следующий заказ на продление активации до окончания текущей активности.

Если Ваша Активность была прервана, то все накопленные объемы обнулятся, и Вы не сможете получить комиссионную выплату. В случае, если Вы вновь активируете Ваш аккаунт (осуществив и оплатив заказ), то после этого Ваши объемы снова начнут накапливаться (при этом ранее потерянные баллы не будут возвращены), и Вы вновь сможете заработать комиссионную выплату.

ПРАВИЛО МАКСИМАЛЬНОЙ ВЫПЛАТЫ 60%

Компания NHT Global имеет одну из самых сильных и стабильных систем выплат в сфере сетевого маркетинга. Мы выплачиваем нашим дистрибьюторам в виде комиссий и прочих вознаграждений до 60% от получаемой прибыли с реализации продукции. Каждые 5 недель мы сравниваем объем выплат дистрибьюторам с общей прибылью от продаж продукции NHT Global, отдельно в каждой стране. В случае, если за одну комиссионную неделю суммы выплат превышают 60% от дохода за эту неделю, то комиссионные за цикл у дистрибьюторов на данной неделе могут быть подвержены пропорциональному сокращению. Данное правило применяется, только начиная с 11-го цикла и необходимо для того, чтобы привести общий объем выплат снова к размеру в 60% от общего комиссионного дохода. Сокращение бонусов применяется исключительно по решению Компании. Сокращение не применяется на первые 10 комиссионных циклов каждого дистрибьютора. Для вынесения решения о необходимости применения сокращений бонусов Компания может использовать оценки, предположения и прогнозы в том случае, если точные сведения не могут быть получены.

* Все ссылки на доходы, подразумеваемые или заявленные в Компенсационном Плане NHT Global, указаны только в целях приведения примера. Компания NHT Global HE гарантирует, что кто-либо будет получать любой из указанных уровней дохода или доход вообще. Выплаты по Компенсационному Плану NHT Global, если таковые будут иметься у дистрибьютора, будут зависеть исключительно от усилий, умения и способностей каждого дистрибьютора.

RU/2020/COMPLAN